

دبلومة التسويق العقاري



عن الأكاديمية

أكاديمية إعمل بيزنس هي أول أكاديمية عربية متخصصة في تدريس علوم الإدارة وريادة الأعمال أونلاين، تأسست عام 2017 على يد رائد الأعمال المهندس محمد الباز، وتهدف إلى مساعدة أصحاب المشاريع ورواد الأعمال على بدء أو استكمال مسيرتهم في عالم البيزنس وريادة الأعمال والتغلب على مشاكل مشاريعهم، وكذلك مساعدة جميع الكوادر المهنية والإدارية من موظفين ومديرين ومنتدربين على تطوير مهاراتهم، وبناء مسيرة مهنية ناجحة.

عن الدبلومة

هل ترغب في إتقان استراتيجيات التسويق العقاري لتحقيق نجاح حقيقي في هذا المجال؟ دبلومة التسويق العقاري من أكاديمية إعمل بيزنس هي طريقك للتميز والاحتراف. بنهاية هذه الدبلومة، ستكون قادراً على فهم أساسيات التسويق والتقييم العقاري بدقة، وتطوير استراتيجيات تسويقية تناسب احتياجات السوق المستهدف. ستتمكن أيضاً من قراءة وتحليل البيانات العقارية، واكتشاف فرص تمويلية جديدة، مما يعزز قدرتك على إتمام الصفقات بنجاح وبناء مسيرة مهنية متميزة في عالم التسويق العقاري.

أبرز أرقام الدبلومة

24 الساعات الدراسية

مدة الدراسة: 9 أشهر
أو أقل

عدد مواد الدبلومة: 9

اعتمادات الدبلومة



الدبلومة موجهة لمن؟



المسوقون ورجال المبيعات في شركات العقارات

ستمنحك الأدوات اللازمة لتأمين خدمة العملاء وزيادة معدلات إغلاق الصفقات بنجاح.



المديرون وأصحاب القرار في الشركات والمكاتب العقارية

ستمنحك من اتخاذ قرارات استراتيجية لتحقيق النجاح والنمو المستدام.



أصحاب شركات التسويق العقاري

ستساعدك في توسيع أعمالك وافتتاح مشاريع جديدة من خلال تطبيق استراتيجيات تسويق فعالة.



الراغبون في الاستثمار في العقارات

ستزودك بالمعرفة والمهارات اللازمة لفهم هذا السوق الديناميكي واستغلال فرصه لتحقيق العوائد المثلى.



العاملون في مجال التقييم العقاري والتمويل

ستؤهلك لفهم السوق بدقة واستخدام التقييم العقاري والتمويل لتحقيق أقصى استفادة.

مزايا دراسة الدبلومة مع إعمل بيزنس

02 دراسة أونلاين مرنة لتمتلك الحرية التامة في تحديد موعد ومكان الدراسة الخاص بك.

04 شهادة معتمدة معترف بها تبرز من فرصك في التوظيف والترقيات.

01 محتوى مقدم باللغة العربية ومحدث باستمرار لتزويدك بأحدث المعلومات والاتجاهات في مجال التسويق العقاري.

03 ساعات دراسية محددة ومنظمة لتناسب مع جدولك الشخصي وتضمن لك تجربة تعليمية فعّالة.



ماذا تستفيد بعد دراسة الدبلومة ؟

- **ستتعلم** كيفية الحصول على التمويل العقاري المناسب من خلال التعرف على أنواع المستثمرين ومصادر التمويل وطرق تقييمه. كما ستفهم خصائص السوق العقاري وكيفية تجنب الأخطاء الشائعة.
- **ستتعرف** على طرق بناء قاعدة عملاء مهتمين بالعقارات، وكيفية توظيف قاعدة البيانات هذه في عمليات التسويق. كما ستتعلم كيفية إدارة مراحل البيع حتى إغلاق الصفقات بنجاح.
- **ستكتسب** المعرفة الضرورية لتحليل وقراءة السوق المستهدف، مما يساعدك على التنبؤ بالتغيرات وكيفية مواكبتها. كما ستتمكن من فهم شخصيات العملاء واحتياجاتهم، والتعامل معهم باحترافية لتعزيز المبيعات.
- **ستدرس** مبادئ وأساسيات التطوير العقاري، بما في ذلك مسؤوليات المطور العقاري وأهمية الدعاية والإعلان في السوق العقاري لتحقيق النجاح.

الشهادات



يصل الدارس فور إتمام حضوره كل الدورات التدريبية الخاصة بدبلومة التسويق العقاري على شهادة مجانية معتمدة من أكاديمية إعمل بيزنس، بالإضافة إلى إمكانية حصوله على شهادة منفصلة خاصة بإتمام كل دورة تدريبية داخل الدبلومة.

طريقه الدراسة

يتم دراسة مادتين أو ثلاث شهرياً

مدة الدراسة 9 شهور ويمكن أن تقل وفقاً لرغبة الدارس في دراسة مواد أكثر في فترة زمنية أقل

في حالة عدم اجتياز الاختبار يتم إعادته بعد أسبوع من المحاولة الأولى.

تتكون الدبلومة من 9 دورة تدريبية، ومع نهاية كل دورة يخضع الدارس لاختبار نسبة النجاح فيه 50 %

الدراسة أونلاين على موقع الأكاديمية، وبنجاح الدارس في جميع المواد يحصل على شهادة معتمدة من أكاديمية إعمل بيزنس

الدورات التدريبية لدبلومة التسويق العقاري ومدة دراسة كل دورة

المدة

الدورة التدريبية

2:30:00

مقدمة في علم العقارات

1:30:00

الاستثمار في مجالات العقارات

6:00:00

التسويق العقاري

2:30:00

التسويق العقاري - المستوى المتقدم

2:00:00

الوعي بالسوق العقاري

2:00:00

التمويل العقاري

2:00:00

التطوير العقاري

2:00:00

التأمين العقاري

2:00:00

مهارات المستشار العقاري المحترف

ملحوظة: توقيت كل دورة تدريبية بالجدول موضح بالساعات والدقائق

محاضري الدبلومة



فهد عبد ربه

استشاري ومدرب في مجال التطوير العقاري لأكثر من 10 سنوات.



هشام العوضي

صاحب شركة INSPECTORS للتسويق العقاري، خبرة 13 عام بمجال التسويق العقاري.



أحمد لطفی

مستشار عقاري بخبرة تزيد عن 8 سنوات في التسويق والاستثمار العقاري.



حسين جمعة

دكتور في الهندسة المدنية، بخبرة 45 عامًا في الإنشاءات والاستشارات والتطوير العقاري.

برامج تدريبية أخرى



دبلومة التسويق الإلكتروني

اتصل بنا



www.e3melbusiness.com

أكاديمية

**إعمل
بيزنس**TM

E3MEL BUSINESS ACADEMY



اشترك الان