

دبلومة تطوير الأعمال



عن الأكاديمية

أكاديمية إعمل بيزنس هي أول أكاديمية عربية متخصصة في تدريس علوم الإدارة وريادة الأعمال أونلاين، تأسست عام 2017 على يد رائد الأعمال المهندس محمد الباز، وتهدف إلى مساعدة أصحاب المشاريع ورواد الأعمال على بدء أو استكمال مسيرتهم في عالم البيزنس وريادة الأعمال والتغلب على مشاكل مشاريعهم، وكذلك مساعدة جميع الكوادر المهنية والإدارية من موظفين ومديرين ومتدربين على تطوير مهاراتهم ، وبناء مسيرة مهنية ناجحة.

عن دبلومة تطوير الأعمال

في عالم الأعمال اليوم، لا يمكن للشركات أن تبقى في مكانها؛ فالنجاح يتطلب استراتيجيات نمو مبتكرة ومهارات متقدمة. لذا فإن تطوير الأعمال يعد عاملاً حاسماً لأي شركة تسعى للاستمرارية والتميز في سوق الأعمال التنافسي، من تحديد الفرص الجديدة، وبناء العلاقات مع العملاء، إلى تحسين الكفاءة التشغيلية، يُعتبر تطوير الأعمال العمود الفقري للنمو المستدام وتعزيز الإيرادات للشركات. دبلومة تطوير الأعمال من أكاديمية "إعمل بيزنس" هي برنامج شامل مصمم لتزويدك بالمهارات والمعرفة التي تحتاجها لقيادة التغيير والنمو في بيئة عملك. من خلال دراسة هذه الدبلومة، ستكتسب الأدوات اللازمة لفهم ديناميكيات السوق، وضع استراتيجيات فعالة، وتحقيق الأهداف المهنية لشركتك بكفاءة.

مزايا دراسة الدبلومة

أدرس

- "أون لين" وامتلك الحرية التامة في تحديد موعد ومكان الدراسة الخاص بك.

تعلم

- باللغة العربية، واحصل على تدريبات عملية واختبارات تعزز استيعابك لكافة مواد الدبلومة.

تعرف

- على كيفية وضع سياسات مؤسسية فعالة تركز من استقرار الشركة ونموها وتعلم كيفية ربطها بالاهداف الاستراتيجية للشركة.

افهم

- كيفية قياس الفجوة بين الأداء الحالي والمستهدف واستكشاف العوامل التي تؤدي إلى هذه الفجوات ووضع خطط لمعالجتها لتحسين مستوى أداء ونمو شركتك.

أتقن

- استخدام أدوات تحليلية متقدمة تساعدك على تحديد نقاط القوة والضعف عبر التعرف على تقنيات تحليل TOWS لتحليل البيئة التنافسية وكذلك تطبيق أدوات تقييم الأداء مثل مؤشرات قياس الأداء.
- القدرة على التفاوض بفعالية لتحسين نتائجك المهنية.

تفكن

- من بناء شبكات تواصل فعالة تساهم في تعزيز التعاون والشراكات التجارية مع شركتك وتعرف على أنماط العملاء واحتياجاتهم وكيفية التعامل معهم بفعالية.

احترف

- تطبيق استراتيجيات مالية فعالة لتحليل الأداء وضمان النمو لشركتك

الدبلومة لمن؟

دبلومة تطوير الأعمال لكل ..

- رواد الأعمال وأصحاب المشاريع الراغبون في توسيع نطاق أعمال مشاريعهم وزيادة نموها.
- الموظفون في أقسام التسويق والمبيعات وتطوير الأعمال
- مديرو الحسابات الذين يتعاملون مع كبار العملاء
- المهتمون ببناء مسيرة مهنية قوية في مجال تطوير الأعمال
- حديثو التخرج الراغبون في بدء حياتهم المهنية في مجال تطوير الأعمال

الشهادة



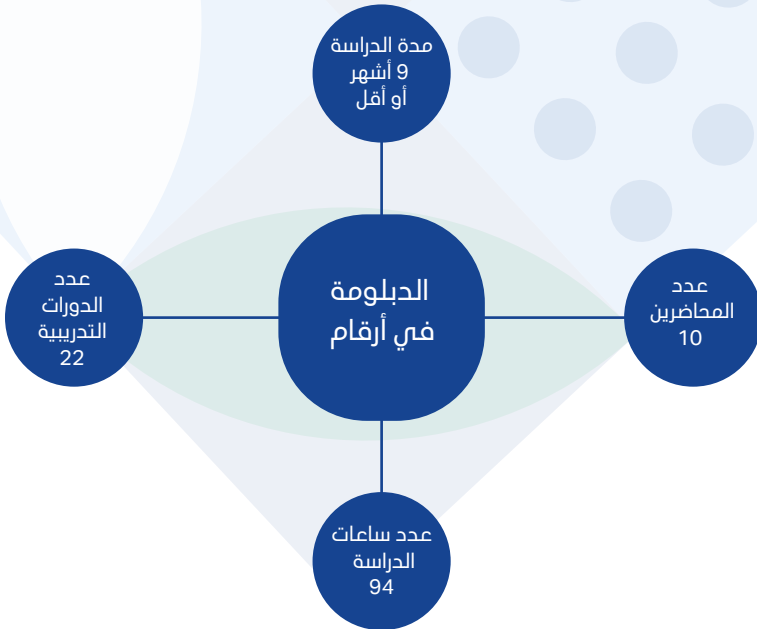
يمكن أن يحصل الدارس أيضًا على شهادة معتمدة من أكبر الهيئات والمؤسسات العربية..
* بعد أقصى 90 يوم من طلب الحصول عليها.
لمزيد من التفاصيل عن الشهادة والاعتمادات [نضغط هنا](#)



يحصل الدارس فور إتمام حضوره كل الدورات التدريبية الخاصة بدبلومة الريادة في السكرتارية وإدارة المكاتب على شهادة مجانية معتمدة من أكاديمية عمل بيزنس، بالإضافة إلى إمكانية حصوله على شهادة منفصلة خاصة بإتمام كل دورة تدريبية داخل الدبلومة.

طريقة الدراسة

- يتم دراسة مادتين أو ثلاث شهرياً.
- مدة الدراسة 9 شهور ويمكن أن تقل وفقاً لرغبة الدارس في دراسة مواد أكثر في فترة زمنية أقل.
- تتكون الدبلومة من 22 دورة تدريبية، ومع نهاية كل دورة يخضع الدارس لاختبار نسبة النجاح فيه 50 %.
- في حالة عدم اجتياز الاختبار يتم إعادته بعد أسبوع من المحاولة الأولى.
- الدراسة أونلاين على موقع الأكاديمية، وينجح الدارس في جميع المواد يحصل على شهادة معتمدة من أكاديمية إعمل بيزنس.



الدورات التدريبية فى دبلومة تطوير الأعمال ومدة دراسة كل دورة

المدة	الدورات التدريبية
02:41:47	إدارة تطوير الأعمال – الجزء الأول
03:06:20	إدارة تطوير الأعمال – الجزء الثانى
02:32:44	تطوير الأعمال
04:06:39	مهارات التفاوض الفعال
09:07:10	فن البيع
05:44:02	الأهداف البيعية والتنبؤ بالمبيعات
01:15:19	أنماط العملاء
02:27:26	إدارة حسابات كبار العملاء
03:20:10	تحليل المبيعات
09:08:46	إدارة التسويق
08:41:40	البيانات الضخمة للمسوقين
02:41:32	سلوكيات المستهلكين
08:49:36	البحث التسويقي
07:00:43	استراتيجيات التسويق
02:09:58	التسويق والأنواع السبع للدعاية والترويج
04:24:52	إدارة الحملات الدعائية
02:37:15	استراتيجيات الإعلان
02:07:14	إدارة العلامة التجارية
01:43:25	إدارة سمعة الشركات
04:26:18	الفرنشايز – حق الامتياز التجاري
02:06:38	المحيط الأزرق
02:59:51	إدارة علاقات العملاء

* ملحوظة: توقيت كل دورة تدريبية بالجدول موضح بالساعات والدقائق.

أبرز محاضري الدبلومة

- **محمد الباز**: رائد أعمال مصري ورئيس مجلس إدارة مجموعة شركات الباز، حاصل على ماجستير إدارة الأعمال (MBA) من معهد أستراليا لإدارة الأعمال (Australian Institute of Business) عام 2012.

- **خالد الحداد**: استشاري التخطيط المالي وإدارة المشروعات الصغيرة، يتمتع بخبرة لمدة 20 عامًا في مجالات المحاسبة، المبيعات، والتدريب.

- **مصطفى نوارج**: حاصل على دكتوراه في التسويق وماجستير إدارة الأعمال، ومدرّب دولي معتمد للشركات في الأكاديمية العربية للعلوم والتكنولوجيا والنقل البحري.

- **أحمد فهمي**: أستاذ واستشاري التسويق بالأكاديمية العربية للعلوم والتكنولوجيا والنقل البحري منذ 2011، ومدرّب معتمد من جامعة بيرسون بالمملكة المتحدة منذ سبتمبر 2014.

- **محمد العجمي**: حاصل على ماجستير إدارة الأعمال (MBA) وشهادة تدريب المدربين (TOT Certification).

- **خالد عوض**: مستشار مالي ومدرّب محترف في مهارات البيع وتحصيل المبيعات، عمل في المجال المصرفي لفترة تزيد عن 30 عامًا.

- **محمد نبيل**: استشاري تسويق قاد عددًا من المشروعات لشركات تنتمي لقطاعات متعددة، حيث قام بتصميم خطط تسويقية ناجحة في الأسواق الأمريكية، الأسترالية، الأوروبية، والمصرية.

- **مسلم هندأوي**: مدير مبيعات في الشركة المصرية للاتصالات، ومستشار تطوير أعمال يتمتع بخبرة تزيد عن 15 عامًا في وضع وتنفيذ استراتيجيات مبيعات شاملة لفريق متنوع من ممثلي المبيعات وخدمة العملاء.

- **محمد إبراهيم**: مدير التسويق في شركة أطلس ميديكال اليونانية، ومدير امتياز الأعمال في شركة كيور مارك للأدوية، ومدير التدريب في تيليبيرفورمانس مصر، ومستشار تطوير في شركة جلوبال بيزنس سايت.

الرسوم والأسعار

لمعرفة قيمة الاشتراك فى دبلومة تطوير الأعمال

[اضغط هنا](#)

الأسئلة الشائعة

للتعرف على إجابات أكثر الأسئلة شيوعاً.. [اضغط هنا](#)

أكاديمية
إعمل
بизнесTM
E3MEL BUSINESS ACADEMY



www.e3melbusiness.com

