

دبلومة التسويق العقاري



عن الأكاديمية

أكاديمية إعمل بيزنس هي أول أكاديمية عربية متخصصة في تدريس علوم الإدارة وريادة الأعمال أونلاين، تأسست عام 2017 على يد رائد الأعمال المهندس محمد الباز، وتهدف إلى مساعدة أصحاب المشاريع ورواد الأعمال على بدء أو استكمال مسيرتهم في عالم البيزنس وريادة الأعمال والتغلب على مشاكل مشاريعهم، وكذلك مساعدة جميع الكوادر المهنية والإدارية من موظفين ومديرين ومتدربين على تطوير مهاراتهم ، وبناء مسيرة مهنية ناجحة.

عن دبلومة التسويق العقاري

يتطلب النجاح في مجال التسويق العقاري الإلمام بمجموعة من المبادئ والاستراتيجيات الأساسية التي يجب على كل مسوق عقاري ناجح معرفتها، وهذا ما تقدمه لك دبلومة التسويق العقاري من أكاديمية إعمل بيزنس، حيث تمدك بأهم المبادئ والأساسيات في المجال العقاري، وتعزفك بأنواع وطرق التسويق والتثمين العقاري، بالإضافة لطرق تحليل وقراءة السوق المستهدف وكيفية الحصول على فرص تمويلية جيدة، لكي تتمكن من تطوير مهاراتك وتصبح ليس فقط مسوق عقاري ناجح، بل مسوق عقاري محترف، كل ذلك عبر دراسة مجموعة من المواد العلمية والتدريبات العملية يشرحها نخبة من أكبر الخبراء العقاريين في مصر والعالم العربي.

مزايا دراسة الدبلومة

ادرس

- "أون لاين" وامتلك الحرية التامة في تحديد موعد ومكان الدراسة الخاص بك.
- مبادئ وأساسيات التطوير العقاري، ومسئوليات المطور العقاري، وأهمية استخدام الدعاية والإعلان في السوق العقاري.

تعلم

- كيفية الحصول على التمويل العقاري اللازم من خلال معرفة أنواع المستثمرين ومصادر التمويل العقاري وطرق تقييمه.
- كيفية النجاح داخل أي مؤسسة في مجال التسويق العقاري من خلال فهمك لخصائص السوق العقاري، بالإضافة إلى كيفية مواجهة المشكلات وتجنب الأخطاء الشائعة في التسويق العقاري.

تعرف

- على كيفية بناء قاعدة للعملاء المهتمين بالعقارات وأنواعهم، وكيفية توظيف قاعدة البيانات هذه في التسويق.
- على كل مراحل البيع وكيفية إغلاق الصفقة بنجاح مع العملاء لزيادة مبيعاتك وأرباحك

اكتسب

- المعرفة اللازمة الخاصة بطرق تحليل وقراءة السوق العقاري المستهدف للتنبؤ الصحيح بالتغيرات التي يمكن أن تحدث به وكيفية مواكبتها.
- مهارة التعرف على شخصيات العملاء واحتياجاتهم ودوافعهم للشراء، وكيفية التعامل معهم باحترافية.

الدبلومة لمن؟

دبلومة التسويق العقاري لكل...

- أصحاب شركات التسويق العقاري الراغبين في التوسع وافتتاح مشروعات جديدة.
- المديرين وأصحاب القرار في الشركات والمكاتب العقارية.
- المسوقين ورجال المبيعات وخدمة العملاء في شركات العقارات.
- العاملين في مجال التثمين العقاري ووسطاء التمويل العقاري والسماسرة.
- الراغبين في الاستثمار في مجال العقارات والوعي بكل أسرار هذا العالم.

الشهادة

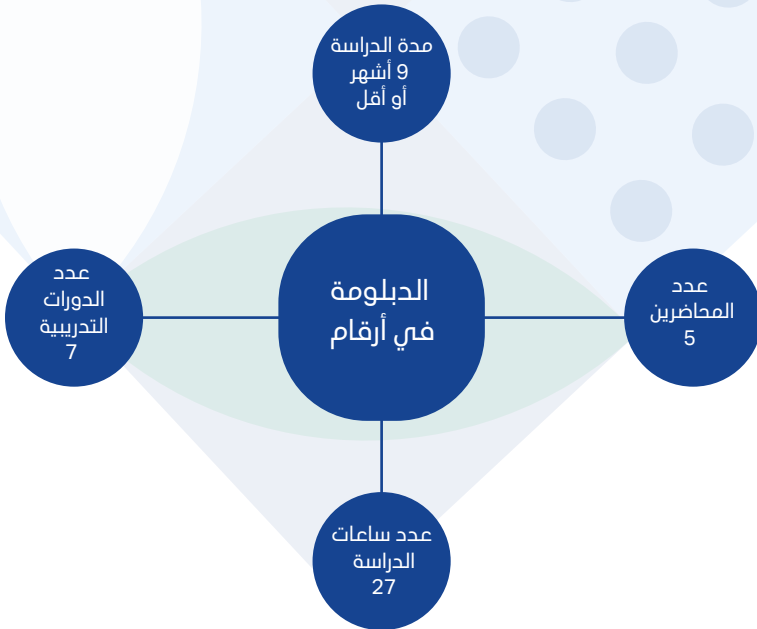


يمكن أن يحصل الدارس أيضًا على شهادة معتمدة من أكبر الهيئات والمؤسسات العربية..
* بعد أقصي 90 يوم من طلب الحصول عليها.
لمزيد من التفاصيل عن الشهادة والاعتمادات [انقر هنا](#)

يحصل الدارس فور إتمام حضوره كل الدورات التدريبية الخاصة بدبلومة التسويق العقاري على شهادة مجانية معتمدة من أكاديمية إعمل بيزنس، بالإضافة إلى إمكانية حصوله على شهادة منفصلة خاصة بإتمام كل دورة تدريبية داخل الدبلومة.

طريقة الدراسة

- يتم دراسة مادتين أو ثلاث شهرياً.
- مدة الدراسة 9 شهور ويمكن أن تقل وفقاً لرغبة الدارس في دراسته مواد أكثر في فترة زمنية أقل.
- تتكون الدبلومة من 7 دورات تدريبية، ومع نهاية كل دورة يخضع الدارس لاختبار نسبة النجاح فيه 50 %.
- في حالة عدم اجتياز الاختبار يتم إعادته بعد أسبوع من المحاولة الأولى.
- الدراسة أونلاين على موقع الأكاديمية، وينجح الدارس في جميع المواد يحصل على شهادة معتمدة من أكاديمية إعمل بيزنس.



الدورات التدريبية لدبلومة التسويق العقاري ومدة دراسة كل دورة

الدورة التدريبية	المدة
التسويق العقاري	5:54
التسويق العقاري -المستوى المتقدم	2:34
الوعي بالسوق العقاري	3:23
التمويل العقاري	2:02
التطوير العقاري	1:59
التمثين العقاري	2:04
إدارة التسويق	9:08

* ملحوظة: توقيت كل دورة تدريبية بالجدول موضح بالساعات والدقائق.

أبرز محاضري الدبلومة

- **هشام العوضي**: صاحب شركة INSPECTORS للتسويق العقاري، خبرة 13 عام بمجال التسويق العقاري.

- **فهد عبد ربه**: استشاري ومدرّب في مجال التطوير العقاري لأكثر من 10 سنوات.

- **محمد البطار**: خبرة تزيد عن 20 عامًا في مجال التسويق والبيع، ومحاضر دولي في العديد من البلدان العربية لعلوم الإدارة المختلفة وخاصة إدارة التسويق والمبيعات.

الرسوم والأسعار

لمعرفة قيمة الاشتراك في دبلومة التسويق العقاري [اضغط هنا](#)

الأسئلة الشائعة

للتعرف على إجابات أكثر الأسئلة شيوعاً.. [اضغط هنا](#)

أكاديمية
إعمل
بزنسTM
E3MEL BUSINESS ACADEMY



www.e3melbusiness.com

